

TALENTS PLUS ETT filiale du groupe **TALENTS PLUS AFRIQUE**, recrute pour le compte d'une entreprise du secteur des télécoms :

UN (01) PRESALES & BID SPECIALIST (H/F) (REF: ETT-0325R01PBS)

MISSIONS ET RESPONSABILITES

Sous la direction du Supervisor Wholesales, Partnership and PAG, le/la titulaire du poste sera chargé.e de :

- Collaborer avec l'équipe commerciale « wholesale » pour comprendre les besoins techniques des clients et proposer des solutions adaptées ;
- Concevoir et réaliser des démonstrations de solutions et des maquettes techniques pour les prospects et clients/partenaires ;
- Élaborer des propositions techniques détaillées en réponse aux appels d'offres et aux cahiers des charges ;
- Assurer une veille technologique et concurrentielle afin d'adapter les solutions proposées.
- Répondre aux questions techniques des clients et lever les éventuels freins techniques à l'achat ;
- Accompagner l'équipe sur les aspects techniques de l'activité wholesale ;
- Travailler en collaboration avec les équipes R&D et support pour assurer une adéquation entre les solutions proposées et les attentes du marché ;
- Participer à des salons, conférences et événements pour représenter l'entreprise et promouvoir les services wholesales auprès des cibles pertinentes ;
- Rédiger les propositions techniques et financières dans le cadre des réponses aux appels d'offres puis coordonner avec l'équipe le montage des dossiers.

PROFIL :

- Disposer d'un diplôme universitaire Technico-Commercial, informatique, télécom, ou domaine équivalent ;
- Avoir des certifications techniques et commerciales est un atout ;
- Avoir une expérience préalable en avant-vente, ingénierie IT & Telecoms & architecture solutions ;
- Avoir une bonne maîtrise de l'anglais technique et commercial ;
- Avoir une bonne expérience dans le secteur des télécommunications et de l'activité wholesale serait un atout ;
- Avoir une bonne connaissance des solutions IT, télécoms et des architectures techniques.
- Avoir une bonne expérience en rédaction de réponses aux appels d'offres et en gestion de propositions.
- Avoir une bonne maîtrise des outils de présentation et de modélisation de solutions.
- Avoir une bonne connaissance des processus d'achat et des normes en vigueur dans le secteur.
- Avoir d'excellentes capacités de communication et de persuasion.

- Avoir le sens de l'organisation et rigueur dans le suivi des projets.
- Avoir une bonne capacité d'analyse et de synthèse.
- Avoir un esprit d'équipe et collaboration transversale.
- Avoir le sens de l'autonomie et de la proactivité.
- Savoir diriger avec Empathie
- Savoir se surpasser avec Intégrité
- Savoir collaborer avec Agilité
- Savoir servir avec Respect
- Savoir agir avec Inclusion

Ce profil est-il le vôtre ?

Envoyez **OBLIGATOIREMENT** votre dossier par mail, en précisant en objet l'intitulé du poste : **PRESALES & BID SPECIALIST (H/F) (REF : ETT-0325R01PBS)** à l'adresse : recrutement-ett@talentsplusafrique.com

Un accusé de réception vous sera envoyé dès réception du dossier de candidature, cependant si vous ne recevez pas ledit accusé de réception, merci de bien vouloir renvoyer le mail.

PIECES A FOURNIR :

- *Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de TALENTS PLUS CONSEILS précisant le poste et sa référence (y inscrire votre disponibilité et votre prétention salariale) ;*
- *Un Curriculum Vitae détaillé ;*
- *Les copies des diplômes et des attestations justifiant l'expérience ;*
- *Une copie de la pièce d'identité en cours de validité ;*

(Tout dossier de candidature ne respectant pas cette exigence sera purement et simplement rejeté).

NB. :

- ***En soumettant votre candidature, vous nous donnez également votre consentement pour la collecte, le stockage, le traitement de vos données personnelles.***
- ***Vous pouvez à toute étape du processus, exercer votre droit d'opposition.***

Date limite de dépôt : 25 Mars 2025

Pour plus d'infos : 00 229 95 10 91 51/ www.talentsplusafrique.com