

Le cabinet **TALENTS PLUS CONSEILS** Bénin recrute pour le compte d'une structure spécialisée dans la location des véhicules :

Un (o1) RESPONSABLE DE VENTE (H/F) (REF : TPC-o625Ro4R V)

(Relance)

Lieu de travail : Togo

Rémunération : 200.000 FCFA + prime liée au rendement

Missions et Responsabilités

Le/la titulaire du poste sera chargé.e de :

- Mettre en œuvre la politique commerciale définie par la direction ;
- Identifier de nouveaux clients (entreprises, professionnels, particuliers) ;
- Gérer et développer un portefeuille client (B2B/B2C) ;
- Proposer des offres adaptées et personnalisées (location longue durée, assurances, options, etc.) ;
- Encadrer l'équipe de vente (agents de comptoir, commerciaux, etc.) ;
- Former et motiver les collaborateurs ;
- Organiser les plannings, répartir les tâches et suivre les performances individuelles ;
- Suivre les objectifs de vente et les indicateurs de performance ;
- Élaborer des reportings hebdomadaires et mensuels ;
- Optimiser les marges et le taux d'occupation de la flotte ;
- Garantir une qualité de service optimale ;
- Gérer les litiges ou réclamations commerciales ;
- Assurer la fidélisation client via un service personnalisé.

Profil :

- Être titulaire d'un Bac+3/4 en commerce, vente ou gestion ;
- Avoir une expérience de cinq (05) en tant que commercial ou manager dans le secteur automobile ou de la location.
- Avoir une excellente connaissance des techniques de vente et de négociation ;
- Maîtriser le secteur de la location automobile ;
- Avoir le sens du leadership et la capacité à fédérer une équipe ;
- Avoir le sens du service client ;
- Être dynamique, autonome, et capable de travailler sous pression ;
- Être accueillante et serviable ;
- Bonne maîtrise des outils informatiques (CRM, ERP, logiciels de réservation) ;
- N'avoir pas été impliqué dans les dossiers de malversation ;
- Avoir une excellente maîtrise de l'anglais (**obligatoire**) ;

- Être titulaire d'un permis de conduire valide depuis au moins un (1) an (**obligatoire**)
- Avoir une bonne maîtrise des outils informatiques (Pack Office, logiciels de gestion) ;

NB : Candidatures féminines vivement souhaitées

Ce profil est-il le vôtre ?

Envoyez **OBLIGATOIREMENT** votre dossier par mail, en précisant en objet l'intitulé du poste : **Un (01) RESPONSABLE DE VENTE (H/F) (REF : TPC-o625Ro4RV)** à l'adresse : recrutement@talentsplusafrique.com

Un accusé de réception vous sera envoyé dès réception du dossier de candidature, cependant si vous ne recevez pas ledit accusé de réception, merci de bien vouloir renvoyer le mail.

PIECES A FOURNIR :

- *Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de TALENTS PLUS CONSEILS précisant le poste et sa référence (y inscrire votre disponibilité et votre prétention salariale) ;*
- *Un Curriculum Vitae détaillé ;*
- *Les copies des diplômes et des attestations justifiant l'expérience ;*
- *Une copie de la pièce d'identité en cours de validité ;*

(Tout dossier de candidature ne respectant pas cette exigence sera purement et simplement rejeté).

NB. :

- ***En soumettant votre candidature, vous nous donnez également votre consentement pour la collecte, le stockage, le traitement de vos données personnelles.***
- ***Vous pouvez à toute étape du processus, exercer votre droit d'opposition.***

Date limite de dépôt : 17 Juillet 2025

Pour plus d'infos : 00 229 95 10 91 51/ www.talentsplusafrique.com