

 TALENTS Conseils Nous créons la passion et l'énergie	BEST HUMAN RESSOURCES CONSULTING AGENCY - WEST AFRICA - AFRICAN CORPORATE EXCELLENCE AWARDS 2016 CV MAGAZINE	TALENTS PLUS CONSEILS BENIN Filiale de TALENTS PLUS AFRIQUE Label de G.R.H. en Afrique	Solutions RH et SIRH TALENTS PLUS CONSEILS BENIN TALENTS PLUS E.T.T. BENIN TALENTS PLUS CONSEILS MALI TALENTS PLUS CONSEILS CÔTE D'IVOIRE TALENTS PLUS E.T.T. TOGO
--	---	--	--

Le cabinet **TALENTS PLUS CONSEILS** Bénin recrute pour le compte d'une société industrielle et commerciale de fabrication de pavés, briques et bordures de trottoirs :

QUATRE (04) COMMERCIAUX (H/F) (REF : TPC-1125R03C)

Missions et Responsabilités :

Le/la titulaire du poste est chargé.e de :

- Prospecter, gérer et fidéliser un portefeuille de client nationaux et étrangers en assurant une expérience client personnalisée ;
- Contribuer à la définition et à l'évolution de la stratégie commerciale en étroite relation avec le Directeur Commercial ;
- Proposer des outils et solutions pour améliorer la performance commerciale et administrative ;
- Faire une bonne gestion du budget dédié aux activités marketing ;
- Contribuer aux actions de recouvrement des créances et assurer un suivi rigoureux des paiements clients ;
- Analyser les tendances du marché et les pratiques concurrentielles pour orienter la stratégie commerciale de l'entreprise ;
- Participer aux événements commerciaux pour représenter l'entreprise ;
- Suivre et atteindre les objectifs de vente mensuels et annuels ;
- Assurer un reporting régulier de l'activité commerciale à la direction.

Profil :

- Être titulaire au minimum d'un Bac+3 en Marketing, Commerce, gestion ou diplôme équivalent ;
- Justifier d'au moins 3 ans d'expérience à un poste similaire ;
- Avoir une expérience dans le secteur BTP serait un atout ;
- Avoir un sens élevé d'organisation ;
- Disposer d'un esprit d'initiative et de résolution proactive des problèmes ;
- Savoir faire preuve de discrétion et de respect des délais ;
- Avoir un sens d'analyse et de synthèse ;
- Être capable de travailler sous pression ;
- Être dynamique et doté d'un sens élevé de responsabilité ;
- Avoir une parfaite maîtrise orale et rédactionnelle du français ;
- Avoir une bonne expression orale en anglais serait un atout ;
- Avoir une excellente maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Powerpoint etc.)

Ce profil est-il le vôtre ?

Envoyez **OBLIGATOIREMENT** votre dossier par mail, en précisant en objet l'intitulé du poste **QUATRE (04) COMMERCIAUX (H/F) (REF : TPC-1125R03C)** à l'adresse : recrutement@talentsplusafrique.com.

Un accusé de réception vous sera envoyé dès réception du dossier de candidature, cependant si vous ne recevez pas ledit accusé de réception, merci de bien vouloir renvoyer le mail.

PIECES A FOURNIR :

- *Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de TALENTS PLUS CONSEILS précisant le poste et sa référence (y inscrire votre disponibilité et votre prétention salariale) ;*
- *Un Curriculum Vitae détaillé ;*
- *Les copies des diplômes et des attestations justifiant l'expérience ;*
- *Une copie de la pièce d'identité en cours de validité ;*

(Tout dossier de candidature ne respectant pas cette exigence sera purement et simplement rejeté).

NB. :

- *En soumettant votre candidature, vous nous donnez également votre consentement pour la collecte, le stockage, le traitement de vos données personnelles.*
- *Vous pouvez à toute étape du processus, exercer votre droit d'opposition.*

Date limite de dépôt : 16 Novembre 2025

Pour plus d'infos : 00 229 95 10 91 51/ www.talentsplusafrique.com